

SUGGEST by hamamoto

mite net!
みてねっと!

2013
AUTUMN

Vol. 35



浜本保険はBCPに取り組んでいます。

BCPとはBusiness Continuity Planの略で「事業継続計画」のことです。大規模災害が発生して自社に被害が発生したとしても、迅速に業務を行えるよう予め被害の最小化や復旧のプロセスを計画策定しておくことをいいます。

2011年3月11日に発生した東日本大震災では、津波被害などにより約2万1000人近くの尊い命が奪われました。さらに東京電力福島第一原子力発電所の事故が加わり、34万人ともいわれる方々が、復旧に苦しむ状況にあります。

日本は地震多発国と呼ばれているように、どこで地震が発生するかわかりません。「東日本大震災後に続いた、多くの地震が示すように、地球の胎動が活発な時期に入った」と多くの専門家が分析をしています。富士山の噴火の懸念や南海トラフ、相模トラフでは、すでに地震につながる大きなエネルギーがプレートに蓄積され、「M9クラスの大地震がいつ起きてもおかしくない状況であり、南海トラフだけでも32万3000人の方が死亡する」と警告が発せられています。

同じく2011年には、地球温暖化が関与した、タイの大洪水、和歌山県にせき止め湖をつくった台風12号、異常気象に伴う竜巻の発生などがあり、改めて自然災害の脅威を知ると共に、その中で企業が業務（事業）を継続することの難しさを感じました。

東日本大震災では、保険会社および保険代理店は被災したお客様の事故・問合せ対応や早期の保険金支払いに尽力をしました。

いかなる災害が発生した場合にも、保険代理店は早期に業務を再開し、お客様に安心・安全を提供し地域のリスクマネージャーとして活躍することが期待されています。そのためには、まず保険代理店自身の「備え」を率先して行なっておくことが必要です。「備え」は食料品などの備えや建物の補強だけでなく、危機が発生したときの安全確保や早期の業務再開の手順も含まれています。



BCPを策定している企業
事業の早期復旧

BCPを策定していない企業
事業縮小・廃業



大規模災害への対応力の向上



浜本保険は、お客様をお守りするために

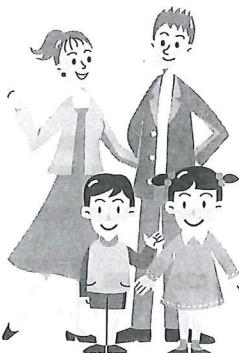
- 大災害時にも連絡がとれる衛星電話を配備いたします。
- お客様の情報も、コンピューターシステムのバックアップオフィスを、関東の代理店と業務提携を結び確保いたします。
- お客様とスムーズな連絡がとれるよう、お客様の携帯電話番号、メールアドレスを教えていただくようにいたします。
(社員がお尋ねした際は、教えていただくようご配慮をお願いいたします。)

生保トピック

大切な人がいる人へ

自分の5年先、10年先の生活を思い描いたことがありますか?「そんな先のことはわからない」「もちろんしっかり自分のやりたいことは決めている」とみなさんいろいろだと思います。さて、ここ最近、ライフプランという言葉を耳にするようになりました。そもそもライフプランってなんでしょう。ライフ=生活? プラン=設計? なんて訳すと分かったようで分からない。簡単にいうと人生の設計図ということでしょうか。ではなぜライフプランが必要なのでしょうか。そもそも今までこんな言葉などなかったのに。少し前までは会社が終身雇用で、さらに毎年あたりまえのように給料が上がる年功序列制度がありました。一度会社に勤めればよほどのことがない限り、その会社で定年まで働き、退職金をもらい、銀行や郵便局では金利も高く、預けておけばお金はどんどん増えていきました。また60歳になれば国から年金がもらえ、60歳以降は「余生」なんていって、好きなことをして楽しむ時間でした。ところが、今は会社の終身雇用はくずれ、年功序列どころか、成果主義を導入してお給料が減ってしまうこともあります。それぞれが自分の力で生きていかなければいけない時代。これが自己責任の時代です。責任を取るためには様々な知識が必要です。安全な商品を選ぶ知識や目、世の中の制度や利用方法、ローンや家計の管理の方法。それらがあって初めてライフプランができます。しかし面倒そうだし、専門的な知識がなくよくわからないという方も多いと思います。浜本保険はそんなお客様の一人ひとりの状況やこだわりに応えたいと思っております。

下記に当社のFP(ファイナンシャル・プランナー)によるコンサルティングサービスを紹介いたします。ご予約は担当者まで。



浜本保険の「コンサルティングサービス」

個人コンサルティングサービス

- そもそも自分に保険が必要なのか、判断できない?
- ネットやパンフレットで調べたけど、どれもピンと来ない
- 保険に入っているけど、どんな契約か分からない

職場や趣味友達セミナーサービス

- 一人で聞くのはちょっと恥ずかしいな…
- 会社で勉強会を企画したい…
- など2・3人～のお友達が集まればファイナンシャルプランナーがどこでも訪問し、ご質問にお答えします。(料金は発生しません。)

セミナー内容

- ①【教育とお金】セミナー②【老後とお金】セミナー③【人生とお金】セミナー④ご希望のテーマセミナー

Review (お客様の声)

○
1
将来に対する漠然とした不安だけで保険をこれまで選んでいたことがわかつた。

○
2
自分の生活スタイルを保険に合わせるのではなく、保険が自分に合っているのを考えるべき。

○
3
主人とともに定年を迎える。
もう少しこの話を聞く機会が早ければ…。

○
4
一家のお金を預かる者としてもっとしっかりと将来を見据えなくては。

○
5
この低金利時代、子供の教育資金を悩んでいたが話が聞けて少しは安心した。

○
6
私は20代の既婚者ですが、これからの社会保険制度、年金制度を聞いて早急に対応しないといけないと思いました。

生命保険会社や保険ショップとの違い		
運営者	浜本保険	生命保険会社
誰に相談するの?	ファイナンシャルプランナー	営業マン
相談担当の経験は?	一定の年数を超えた経験者のみ	新卒からベテランまで様々
取扱える保険会社数は?	複数会社	自社のみ
どこで相談するの?	自宅や近隣の店舗 カフェなどお客様ご指定の場所	自宅や近隣のカフェなどお客様ご指定の場所
どんな人に向いてる?	質の高い提案をじっくり受けたい方	加入したい保険商品が決まっている方



見直してください あなたの暮らしの保障
浜本保険株式会社

■本社／兵庫県加西市北条町横尾313-1 A・NOVA SANWA BLDG 1F
TEL.0790(42)1223㈹ FAX.0790(43)1205
■高砂営業部／兵庫県高砂市荒井町御旅2丁目1番1号
TEL.079(442)3515㈹ FAX.079(442)3054
■イオン加古川店／兵庫県加古川市平岡町新在家615-1
TEL.079(425)6500㈹ ㈹ 0120(920)903

